Revista Primato

ANO XXI - EDIÇÃO 193 - JANEIRO/FEVEREIRO/MARÇO-2020

Nossa cooperativa é um **ótimo lugar para trabalhar**

Páginas 6 e 7

Great Place To Work®
Certificado
25/11/2019 - 25/11/2020
BRASIL

AGO Digital:
Em 2019 tivemos o melhor resultado da história

Páginas 8 e 9

Promoção válida de 02/03/2020 a 21/12/2020. Para mais informações, consulte as condições gerais, o regulamento e as características essenciais em www.poupareganharsemparar.com.br. Título de pagamento único da modalidade incentivo emitido pela ICATU CAPITALIZAÇÃO S/A, CNPJ/MF nº 74.267.170/0001-73, Processo SUSEP nº 15414.900504/2019-55. **SAC** - 0800 724 7220 / **Deficientes Auditivos ou de Fala** - 0800 724 0525. **Ouvidoria** - 0800 646 2519. **Ouvidoria Icatu** - 0800 286 0047.

Palavra da **Diretoria**

A Edição 193 de nossa revista começa um pouco diferente do que o normal devido a pandemia de Covid-19, o novo coronavírus, que colocou o Brasil e o mundo em uma quarentena para evitar a proliferação do vírus, principalmente nos grupos de risco e para que o sistema de saúde pudesse se estruturar para comportar o atendimento aos que contraíram a doença. Tempo também para a busca de uma vacina e remédios eficazes no combate à epidemia. Governos Federal, Estaduais e Municipais decidiram adotar o sistema de isolamento social, o que fez o comércio adotar medidas de segurança no atendimento, principalmente varejo, além da proibição de eventos com mais de 30 pessoas.

Por esse motivo, a Assembleia Geral Ordinária (AGO) do exercício 2019 foi adiada do dia 21 de março de forma presencial na Associação da Cooperativa, para a AGO Digital no dia 24 de abril, inaugurando uma nova fase no principal evento do calendário da Primato, onde os cooperados puderam acompanhar, votar a prestação de contas e decidir sobre o destino de sobras via transmissão ao vivo e online. Cooperados aprovaram as contas de 2019 e as projeções para 2020 e atingimos o faturamento recorde de R$ 700.618.881, com crescimento de 16,20% comparado a 2018, obtendo um resultado líquido de R$ 15.193.029, com crescimento de 50,09% comparado a 2018, sendo o melhor resultado de nossa história.

E esse é um dos momentos mais desafiadores para todos nós, mas ainda mais para nossa cooperativa, afinal, durante o isolamento social a Primato, que está em processo de transformação digital desde 2019, aplicou teoria e prática simultaneamente. A rede do Primato Supermercado e a Casa Vergara disponibilizaram canais via WhatsApp, site e aplicativos para o atendimento online e entrega à domicílio. Ainda existe uma necessidade de mudança de hábitos para essa categoria de consumo online e vamos apresentar uma matéria que aborda o tema.

Mas tivemos outros acontecimentos que marcaram esse primeiro trimestre de 2020. A Convenção de Vendas Primato 2020 fez uma imersão com colaboradores de todos os segmentos e negócios da cooperativa, traçou e fez o alinhamento das estratégias para este ano em dois dias no mês de fevereiro. Neste mesmo evento, foi apresentado o plano de investimentos de R$ 100 milhões em infraestrutura cerealista e abertura de novas unidades do varejo nos próximos cinco anos.

A Primato promoveu a pesquisa da consultoria Great Place to Work (Ótimo Local para Trabalhar - em português) no final de 2019 e com o resultado, a cooperativa foi certificada com o Selo GPTW e fez o lançamento no dia 28 de fevereiro, selo esse que está sendo utilizado em toda comunicação e que rendeu a capa desta edição de nossa revista.

A Expedição Primato entra no seu terceiro ano e nesta primeira parte de 2020 visitou cooperados da região sudoeste do Paraná, entre Dois Vizinhos, Enéas Marques e Verê, que além da unidade industrial de nutrição animal agora conta com o centro agropecuário no complexo.

Estamos vivendo um momento muito desafiador e que nos faz reavaliar nossas ações, hábitos e o que realmente importa. Atentos aos desafios e cientes que iremos superá-los, afinal, adversidades são uma constante e nossa perseverança é muito maior, mas também visualizamos oportunidades e vamos promover soluções que vão fazer da Primato uma das cooperativas mais inovadoras e eficazes, que proporciona um excelente ambiente de trabalho e uma relação assertiva com seus cooperados. Tenha uma ótima leitura!

Expediente

A Revista Primato é uma publicação trimestral desenvolvida pelo departamento de marketing e assessoria de comunicação da Primato Cooperativa Agroindustrial.

Marketing e Comunicação
Geferson dos Reis Nunes

Jornalista e Editor Responsável
Daniel Meneghini - DRT/PR 6636

Diretor de Arte
Eduardo Trage

Revisão
Bianca Miranda de Souza

Projeto Gráfico
Agência BASE

Publicação
Editora MTZ

Impressão
Gráfica J.A

Tiragem
5000 exemplares

Gestão 2017/2020

Ilmo Werle Welter
(Presidente)

Cezar Luiz Dondoni
(Vice Presidente)

Moacir Jovino Scuzziato
(Secretário)

Anderson Léo Sabadin
(Diretor Executivo)

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO
Elaine Decker Lawich
Alison Petermann
Círio Kunzler
Elton Alceu Endler
Ivanir Antonio Durigon
Paulo Luiz Nodari

CONSELHO FISCAL
Delton Hoffmann
Gilberto Luis Heinen
Leoni Heck Frantz Arnhold
Marcelo Tracz
Neri Benetti
Vanderlei Tiago Weiss

ÍNDICE

6 e 7

Especial Cooperado
AGO Primato Digital aprova contas do exercício 2019

10 à 21

Expedição Primato
Em seu 3º ano Expedição Primato visita cooperados do sudoeste paranaense

32 e 33

Investimentos
Primato vai investir 100 milhões de reais nos próximos cinco anos

8 e 9

Especial Colaboradores
Primato recebe certificação como um ótimo lugar para trabalhar (GPTW)

30 e 31

Especial Colaboradores II
Convenção de Vendas Primato 2020

34 e 35

Negócio
Primato Corretora inicia comercialização de consórcios

Primato tem o melhor resultado de sua história

A Primato Cooperativa Agroindustrial realizou no dia 24 de abril a transmissão da AGO Digital do exercício 2019, medida tomada devido a pandemia do novo coronavírus, assim como seguindo os decretos de todas as esferas, principalmente municipal que proibiu por tempo indeterminado eventos com aglomeração de pessoas.

Com a participação de 170 cooperados de forma online aptos a votar e destinar a sobras, foram aprovado as contas e a cooperativa apresentou o melhor resultado de toda a sua história.

RESULTADO

O faturamento do exercício 2019 foi de R$ 700.618.881, com crescimento de 16,20% comparado a 2018, obtendo um resultado líquido de R$ 15.193.029, com crescimento de 50,09%, comparado a 2018. "Este foi um ano desafiador para Primato devido às incertezas do cenário econômico mundial e nacional, porém, no decorrer de 2019 fomos conseguindo alcançar nossos objetivos, assim como obtemos grande reconhecimento por nossas ações", destacou o presidente da Primato, Ilmo Werle Welter que complementou, "e através de consultoria especializada iniciamos o projeto de transformação digital, que nos fez também avaliar processos e negócios. Desabilitamos cinco unidades físicas, investimos no quadro profissional para estarmos mais próximos de nossos cooperados e de forma eficaz tivemos o melhor resultado de nossa história".

PARTICIPAÇÃO

Os cooperados interagiram durante a AGO e deram sugestões, fizeram questionamentos e teceram elogios pela realização do evento de forma digital. "Estamos acompanhando a AGO Digital e quero parabenizar toda a diretoria e colaboradores da Primato pela realização deste evento com transmissão ao vivo, sem deixar de prestar contas aos cooperados", destacou o cooperado Círio Kunzler.

Para o cooperado Décio Niedermeyer, foi uma experiência inusitada. "Foi sem dúvidas uma experiência nova e muito boa, porque mesmo sem estar presente de forma física, os cooperados participaram, interagiram, aprovaram as contas e definiram as sobras", explicou Décio que complementou, "fiquei honrado de ser convidado e participar na transmissão da AGO e ter conduzido por um breve período o evento no momento da aprovação das contas". Décio destaca ainda a importância da prestação de contas. "Isso demonstra que a diretoria da cooperativa está preocupada em prestar contas ao seu cooperado e chancelar os resultados, números e investimentos que vão ser feitos neste e nos próximos anos".

NÚMEROS

Cada atividade e segmento tiveram incrementos em seus resultados. Confira:

Produção de Leite: 28.507.058 litros
Produção Suínos: 47.075.017 quilos
Produção de carnes: 1.836 toneladas
Marcas Próprias: R$ 5.723.282
Faturamento Indústrias: R$ 179.653.111
Faturamento Agropecuária: R$ 314.713.666
Faturamento Supermercado: R$ 190.428.492
Cooperados ativos: 8621
Colaboradores: 1128
Faturamento: R$ 700.618.881

A AGO Primato do exercício 2019 foi realizada de forma digital e online e apresentou o melhor resultado da história da cooperativa

SOBRAS

Durante a AGO Digital os cooperados aptos decidiram sobre a destinação das sobras do exercício 2019, no valor de R$ 3.310.143. Ficou definido o rateio de 100% das sobras que podem ser feitos em dinheiro (depósito em conta) ou em produtos agropecuários e agrícolas nas unidades da cooperativa. O cálculo teve como base as atividades desempenhadas pelo cooperado, assim como a quantidade de produtos entregues à cooperativa.

COOPERADOS

A participação dos cooperados neste processo é fundamental para que a cooperativa pudesse atingir esses números expressivos. "Por isso é preciso agradecer à todos os envolvidos neste processo, afinal, sem eles nada disso seria possível. Portanto, queremos agradecer aos cooperados de pecuária leiteira por mais um ano de excelente trabalho e produção nesta que é uma atividade de extrema importância para nossa cooperativa, sempre alinhados com a assistência técnica", enfatizou Ilmo que complementou, "aos cooperados da suinocultura integrada que continuamente investem e aprimoram a atividade, com o suporte da assistência técnica e promovendo uma integração que faz com que a carne suína seja cada vez mais reconhecida, sempre com o respaldo de nossa cooperativa central (Frimesa) em ambas atividades".

Welter fez questão de destacar também o papel dos cooperados da parte agrícola e agropecuária, "que através da parceria promovem um ciclo sustentável e dão destaque a nossa cooperativa".

VAREJO

"Aos setores de varejo que contemplam rede de supermercados, restaurantes, farmácia humana, postos de combustíveis e corretora de seguros e consórcios, nosso agradecimento na preferência pela marca Primato, cada vez mais fortalecida", disse.

COLABORADORES

"Por fim, agradecer aos nossos colaboradores pela dedicação e trabalho dispensados diariamente para que esse ambiente possa se tornar realidade nos dias de hoje e, que o futuro seja cada vez mais próspero para todos nós. E que em 2020 possamos dar um passo cada vez maior em nosso Planejamento 8130 (8 mil cooperados - já atingidos, 1 bilhão de reais em faturamento e 30 milhões de resultados líquidos), que esperamos alcançar de forma assertiva com participação de cooperados, colaboradores e parceiros comerciais", concluiu Ilmo em seu agradecimento que também esteve registrado no relatório anual.

Primato recebe certificação do **Programa Great Place to Work**

O melhor ambiente de trabalho é aquele construído por pessoas. Neste contexto a empresa pode figurar como facilitador no processo de construção. Diante de um mercado cada vez mais dinâmico, todas as empresas devem buscar diferenciais que assegurem a própria competitividade e que permita que a organização se desenvolva.

Um destes diferenciais é o capital humano e por isso, a gestão de pessoas ganhou importância estratégica no universo corporativo. O mercado de trabalho atual é bastante competitivo e ter os melhores profissionais requer das empresas uma postura mais humana em relação ao seu pessoal. Não basta dispor apenas de profissionais com grande capacitação técnica, é preciso trabalhar e valorizar as competências individuais da sua equipe, mas principalmente, criar um ambiente de trabalho que favoreça a harmonia e o desenvolvimento dos profissionais.

Com este objetivo que a Primato Cooperativa Agroindustrial promoveu uma pesquisa da consultoria Great Place to Work (Ótimo Local para Trabalhar em português) no final de 2019. Com o resultado, a cooperativa foi certificada com o Selo GPTW e fez o lançamento no dia 28 de fevereiro.

PESQUISA

Segundo o gerente de gente e gestão da Primato, Edivan Junior Meneguetti, a intenção inicial era medir o clima organizacional e a satisfação dos colaboradores. "Quando aplicamos a pesquisa nossa intenção era ter um retrato sobre quanto nossos Primaltenses estavam satisfeitos em trabalhar em nossa cooperativa e foi imensamente satisfatório o resultado, pois fomos certificados já na primeira vez que realizamos a pesquisa e obtivemos o Selo GPTW".

CERTIFICAÇÃO

O Programa de Certificação GPTW é feito por meio de uma ferramenta online de pesquisa e diagnóstico do clima organizacional e a certificação permite a medição de forma prática a percepção dos funcionários em relação à empresa. A participação no programa garante a entrega do resultado da pesquisa para trabalhar ações internas e se os colaboradores considerarem a organização um ótimo ambiente de trabalho e a empresa atingir nota 70 (ou mais) na pesquisa, a mesma terá seus esforços reconhecidos com a visibilidade de um selo digital de certificação.

PRIMATO

Com isso, o uso do selo digital com QR Code estará em todas as peças de comunicação da cooperativa. "Estamos fazendo o lançamento oficial do selo para todos os colaboradores e repassamos todas as instruções que recebemos da consultoria GPTW sobre o uso devido do mesmo", destacou Edivan que concluiu, "Nosso time entende que a cooperativa Primato é um ótimo lugar para trabalhar e com isso temos a possibilidade de valorizar nossos talentos, desenvolver ações internas ainda mais assertivas, atrair novos colaboradores e ratificar ao nosso propósito à cooperados e clientes".

Great Place To Work.
Certificado
25/11/2019 - 25/11/2020
BRASIL

#Somos Pessoas

Expedição Primato inicia seu terceiro ano no sudoeste do Paraná

A Expedição Primato visitou cooperados da região sudoeste do Paraná nas cidades de Dois Vizinhos, Verê e Enéas Marques

A Expedição Primato entra no seu terceiro ano com o objetivo de promover o relacionamento com seus cooperados e clientes, conhecendo suas propriedades, atividades e histórias de vida. O projeto é uma importante ferramenta de relacionamento que permite que a cooperativa entenda melhor a realidade de cada região de atuação, suas peculiaridades, como cada cooperado atua e quais as oportunidades que a Primato apresenta para ter um melhor envolvimento com as pessoas e cidades onde está atuando.

Em março a Expedição Primato iniciou as visitas pelo sudoeste do Paraná, passando pelas cidades de Dois Vizinhos, Verê e Enéas Marques.

SUDOESTE

No dia 03 de março foram visitados cooperados da região sudoeste do Paraná, que tem na cidade de Verê a Unidade Industrial de Nutrição Animal e está desenvolvendo o centro agropecuário. "O sudoeste é uma região muito importante no cenário do agronegócio do Paraná e, principalmente, para a Primato. Estamos investindo em infraestrutura e qualificando o quadro profissional para estarmos cada vez mais presentes e competitivos. Na unidade de nutrição animal agora também conta com a parte agrícola e agropecuária, tudo para que possamos contribuir com o desenvolvimento das cidades onde atuamos", destacou o diretor executivo da Primato, Anderson Sabadin.

RELACIONAMENTO

"O propósito é conhecer a realidade de cada cooperado e suas histórias. Temos casos de pequenos, médios e grandes produtores rurais, mas a intenção é apresentar como cada um deles desenvolve sua atividade, principalmente a sua relação com a cooperativa", enfatizou o assessor de marketing e comunicação, Daniel Meneghini que complementou, "por isso que pequenos e médios cooperados que diversificam suas propriedades, seguem sua assistência e utilizam da cooperativa como diferencial, apresentam resultados expressivos. Essa é a história que queremos contar. Além do mais, estreitamos a relação e estamos mais próximos dos cooperados, coletando informações importantes de fora para dentro e reconhecendo a importância de cada um deles no processo de evolução de sua cooperativa".

> *"Temos casos de pequenos, médios e grandes produtores rurais, mas a intenção é apresentar como cada um deles desenvolve sua atividade, principalmente a sua relação com a cooperativa"*

EXPEDIÇÃO

A Expedição Primato foi criada em 2018 e tem uma programação de quatro comitivas anuais que visitam cooperados e produtores rurais no Paraná, Santa Catarina e Mato Grosso do Sul. Desde sua criação já foram visitadas aproximadamente 150 propriedades nas regiões de atuação da cooperativa.

Nutrição animal e a evolução da produção leiteira

Na atividade de pecuária de leite invariavelmente a alimentação é o principal custo de produção, chegando em alguns casos a representar mais da metade do custo total. Por isso, estudar e entender a alimentação do plantel tem o objetivo de permitir que se faça de forma adequada gastando-se o mínimo.

A assistência técnica é fundamental para que se possa atingir o equilíbrio do orçamento, aumentar a produção e diminuir os custos, afinal, o papel do profissional é verificar as condições da propriedade, o plantel e seu potencial. A nutrição animal é fundamental para que, além de maior produção, não haja necessidade de investimentos em medicamentos veterinários por doenças que possam ocorrer.

Com o mesmo plantel a cooperada Sueli Dal Pra aumentou em 300 litros de leite a cada dois dias mudando para a ração Prima Raça 18% especial

DOIS VIZINHOS

Seguindo esta premissa, apresentamos o exemplo da produtora rural Sueli Dal Pra, da Linha Novo Horizonte, em Dois Vizinhos no sudoeste do Paraná, que desde 2018 é cooperada da Primato. "Nossa propriedade tem 4.5 alqueires, sendo a atividade leiteira a principal. Contamos com um plantel de 60 animais, sendo 39 em lactação com uma média diária de 25 litros cada", explicou a cooperada que complementou, "mas essa média só foi possível após seguirmos a assistência técnica da Primato no retorno do uso da ração da cooperativa".

RAÇÃO

Sueli relatou que desde que se tornou cooperada já utilizou a ração Prima Raça em outras oportunidades e pretende não mudar. "Sou cooperada há dois anos é já utilizei a ração da cooperativa outras vezes, porém eu fui alternando com outras. Esta última era uma ração 22% mas a média não era a que temos agora, que desde o final do ano passado iniciamos com a Prima Raça 18% especial e tivemos em média 300 litros a mais a cada dois dias", enfatizou a cooperada que complementou, "por isso classifico como muito boa e vamos seguir utilizando".

"Classifico como muito boa a relação com a Primato, entregamos o leite e temos a assistência técnica que está fazendo um bom trabalho nos ajudando a ter mais produção com o mesmo plantel".

PRIMATO

Sobre a relação com a cooperativa a cooperada relatou sua satisfação. "Classifico como muito boa a relação com a Primato, entregamos o leite e temos a assistência técnica que está fazendo um bom trabalho nos ajudando a ter mais produção com o mesmo plantel, assim como a ração é de boa qualidade, por isso, para nós aqui essa relação é positiva".

Na propriedade Sueli Dal Pra atua com Genésio Benjamim Dal Pra e mais dois funcionários contratados.

Otimização da propriedade rural traz bons resultados na atividade leiteira

Desde que a Primato iniciou as atividades no sudoeste do Paraná em 2016, vem contribuindo para que a produção da pecuária, principalmente a leiteira, seja impulsionada através da nutrição animal e assistência técnica comercial especializada. Muitos cooperados e produtores rurais estão obtendo melhores resultados com a utilização da linha Prima Raça, produzida na unidade industrial de nutrição animal na cidade de Verê (PR).

Para se tornar uma referência na nutrição animal, o trabalho de mais de 22 anos e investimentos em infraestrutura, tecnologia e capacitação dos profissionais são desenvolvidos todos anos.

Alguns dos cooperados conseguiram aumentar sua produção de leite, ter uma melhor sanidade animal sem precisar, necessariamente, ter um plantel maior para isso.

"Nós utilizamos a ração Prima Raça 20% alta energia e classifico como muito boa para nosso plantel, bem peletizada, miúda e com uma alta na média diária de 300 litros a cada dois dias"

O cooperado Celso Brufatti tem obtido melhores médias de produção de leite desde que adotou a ração Prima Raça 20% alta energia

DOIS VIZINHOS

E um grande exemplo de melhora na produção vem do cooperado Celso Brufatti, da Linha Santo Antônio, no município de Dois Vizinhos (PR). "Nossa propriedade é de cinco alqueires e temos a atividade leiteira como principal, assim como um pequeno aviário", destacou Celso que complementou, "na parte da pecuária de leite temos um plantel de 60 animais, sendo 32 em lactação com uma média diária de 26 litros cada".

RAÇÃO

Na parte de nutrição animal Celso destacou a performance da ração. "Nós utilizamos a ração Prima Raça 20% alta energia e classifico como muito boa para nosso plantel, bem peletizada, miúda e com uma alta na média diária de 300 litros a cada dois dias", destacou o cooperado que complementou, "nós utilizamos anteriormente e trocamos por outra ração, a média caiu bastante, e por isso retomamos o uso da ração da Primato e pretendemos não trocar mais, afinal a produção melhor e a sanidade dos animais em dia é o que precisamos aqui na propriedade".

PRIMATO

"Nós somos cooperados da Primato desde 2016 e estamos satisfeitos com a parceria com a cooperativa, entregando o leite, obtendo uma ração de qualidade, assistência técnica constante, fazendo melhorar a média com o mesmo plantel e tendo participação nas sobras, então, queremos que continue assim e possamos manter a parceria por muito tempo e em várias frentes", destacou e concluiu Celso.

Parceria entre cooperativa e cooperado no sudoeste paranaense

O produtor rural Almir José Berton é cooperado da Primato há mais de dois anos e utiliza a ração Prima Raça 20% especial

Um dos principais objetivos de uma cooperativa é trazer representatividade e desenvolvimento aos seus cooperados, ajudando a construir um ambiente mais seguro e propício nas atividades dentro da propriedade rural, seja agrícola ou pecuária. Outro fator importante é que juntos ambos conseguem se desenvolver, criando um ciclo sustentável de negócios. Para a pecuária de leite a parceria começa na assistência técnica, contribuindo com as instruções de manejo de plantel, nutrição animal, ambientação e ciclo de produção. Quando há reciprocidade nessa relação os resultados são propriedades otimizadas, sanidade animal, alta produtividade e baixo custo operacional.

VERÊ

Para demonstrar um exemplo de parceria que apresentamos o cooperado Almir José Berton, da Linha Planalto no município de Verê (PR). Segundo o filho do cooperado, Robson Antonio Berton, a família vem desenvolvendo uma boa parceria com a cooperativa. "Nossa propriedade tem dez hectares onde atuamos exclusivamente com a pecuária leiteira. Nosso plantel atualmente é de 50 animais, sendo 25 em lactação, com uma média diária de 25 litros de leite cada", disse.

O cooperado utiliza um grande espaço coberto para o seu plantel, o chamado sistema compost barn.

RAÇÃO

"Nós estamos utilizando a Prima Raça 20% especial há mais de dois anos e posso dizer que é uma ração muito boa, top de linha, trazendo ótimos resultados em nossa produção de leite", exaltou Robson que complementou, "e também na sanidade dos animais que dificilmente tem alguma doença ou problema, sem contar a qualidade do leite". A família cooperada entrega o leite para a Primato.

> *"Nós estamos utilizando a Prima Raça 20% especial há mais de dois anos e posso dizer que é uma ração muito boa, top de linha, trazendo ótimos resultados em nossa produção de leite"*

COOPERATIVA

Sobre a relação com a cooperativa, Robson fez questão de enaltecer a parceria também em outros negócios. "Posso classificar a relação com a Primato como muito boa e positiva, sendo que além da assistência técnica, a ração e os medicamentos, também adquirimos máquinas agrícolas para uso na propriedade e também fora, já que meu pai (Almir) faz o trabalho de colheita em outros estados", destacou Berton que concluiu, "por isso espero que esta parceria continue por muito tempo, afinal, com uma cooperativa nós temos a possibilidade de trabalharmos com uma ração de qualidade, boa assistência técnica, melhores negociações e no final de cada ano ter a participação das sobras".

Atuam na propriedade o cooperado Almir José Berton e sua esposa Marilei Aparecida, além do filho Robson Berton.

Infraestrutura e nutrição animal como diferenciais na pecuária de leite

Para desenvolver a pecuária de leite em alta performance é preciso que exista investimento em genética, nutrição animal e infraestrutura dentro da propriedade rural. Ao longo dos últimos anos, os pecuaristas que fizeram essa lição de casa estão em posição muito melhor daqueles que não o fizeram, sendo possível alcançar médias de produção maiores, melhor qualidade do leite, sanidade do plantel, além de uma gestão otimizada.

A infraestrutura aplicada é um dos fatores que trazem esses resultados. O sistema compost barn, um grande espaço coberto com ventilação constante para o seu plantel e o confinamento dos animais trazem inúmeras vantagens para o pecuarista, que podem utilizar os espaços antes destinados à pastagem para outras atividades, como a agricultura.

A nutrição animal também é outro fator primordial no desenvolvimento da produção leiteira, sendo um dos fatores que trazem as melhores médias de produção e a saúde dos animais.

VERÊ

Seguindo essa premissa temos o exemplo do cooperado Antoninho Douglas Pissaia, da Linha Plana Azul, no município de Verê (PR). "Nossa propriedade tem 150 hectares, sendo 90 destinados à agricultura. Na parte da pecuária de leite, reduzimos o tamanho da área por estarmos investindo em confinamento que será integrada na parte agrícola", explicou Antoninho que complementou, "nosso plantel é de 120 animais, sendo 60 em lactação com uma média de 25 litros diários cada". Na propriedade, Pissaia apresentou a estrutura que está desenvolvendo para o confinamento de seu plantel. "Vamos fazer o confinamento de nosso plantel e reduzir a área de pastagem, agregando à agricultura. O investimento é alto, mas sabemos que hoje é preciso investir para se ter alta performance na atividade".

RAÇÃO

O produtor relatou que utiliza a ração da Primato desde 2009, porém há quatro anos sem interrupções. "Utilizamos a ração da Primato desde que começou há mais de dez anos, mas em torno de cinco anos adotamos a Prima Raça 20% alta energia com excelentes resultados", enalteceu Antoninho que complementou, "é uma das melhores rações que existem, a gente nota que os animais mesmo sem adaptação que entram não tem toxicidade alguma, uma baita ração e melhor, vem quentinha da indústria que é aqui na cidade de Verê".

O cooperado Antoninho Douglas Pissaia vem utilizando a ração Prima Raça 20% alta energia e se diz satisfeito com o despenho de seu plantel

COOPERATIVA

A relação com a cooperativa é classificada como muito boa. "Nós entregamos o leite para a Primato e na questão da ração trabalhamos com o parceiro da cooperativa e posso garantir que é uma parceria muito boa, sempre que precisamos estão à disposição e eu brinco com o pessoal, enquanto estiver tudo certo, não tem porque mudar".

> *"A ração Prima Raça é uma das melhores rações que existem, a gente nota que os animais mesmo sem adaptação que entram não tem toxicidade alguma, uma baita ração e melhor, vem quentinha da indústria aqui na cidade de Verê"*

Alta produtividade na pecuária leiteira do sudoeste do Paraná

Eliziario Pedroso tem vasta experiência na pecuária leiteira e investe em infraestrutura para obter alta produtividade com seu plantel

Para se ter um bom desempenho do rebanho leiteiro se faz necessário a adoção de boas práticas na atividade, como cuidados com higiene, nutrição animal, manejo adequado, treinamento dos funcionários, gestão na aplicação de medicamentos e controle de doenças, entre outros detalhes. As boas práticas na fazenda ajudam a evitar a mastite, uma doença causada pela inflamação das glândulas mamárias das vacas que é um dos principais problemas que prejudicam a produção brasileira de leite. A dedicação e a experiência do produtor rural fazem a diferença nos resultados, afinal, esta é uma atividade que não tem finais de semana e feriados, todos os dias é preciso fazer a ordenha do plantel em lactação. Investimentos em genética e infraestrutura se mostram necessárias para quem busca alta produtividade com um plantel enxuto, mas eficaz.

ENÉAS MARQUES

Um bom exemplo de otimização da propriedade e alta produtividade vem do cooperado Eliziario Pedroso, da Linha Rio Cachimbo no município de Enéas Marques, no sudoeste paranaense. "Em nossa propriedade temos ao todo 30 hectares exclusivamente para atividade leiteira. Contamos com um plantel de 115 animais, sendo 52 em lactação com uma média de 32,5 litros diários por animal", explicou Eliziario.

Na propriedade, investimentos em infraestrutura e genética trouxeram bons resultados e fizeram as médias diárias aumentarem. "Otimizando a produção, investindo na estrutura para que os animais possam estar em ótimas condições, fizeram com que a nossa produtividade fosse maior sem aumentar os custos", disse.

EXPERIÊNCIA

Outro fator determinante, segundo o cooperado é a experiência na atividade. "São muitas décadas dedicadas à atividade leiteira, entre acertos e erros, a gente aprende e vai melhorando as condições da propriedade e da nossa vida", enalteceu Eliziario que complementou, "sempre aprendendo, ouvindo os técnicos, as empresas com quem somos parceiros, a cooperativa, isso faz a diferença e creio que isso reflete na produção".

COOPERATIVA

Eliziario entrega o leite para a Primato há mais de um ano e se diz satisfeito com a relação com a cooperativa. "É uma relação tranquila e de parceria, de sentarmos, conversarmos, discutirmos e procurarmos ajustar o preço mais justo possível com a realidade de mercado, e isso vem acontecendo", destacou o cooperado que concluiu, "e assim estamos conversando para ampliar a parceria em outras frentes como a agropecuária, afinal, o que queremos é contar com empresas sérias e que representem um interesse em comum. Produção de alimentos e um sistema ganha e ganha, e isso por hora está acontecendo com a Primato".

> *"É uma relação tranquila e de parceria, de sentarmos, conversarmos, discutirmos e procurarmos ajustar o preço mais justo possível com a realidade de mercado, e isso vem acontecendo"*

OS MELHORES RESULTADOS EM **PRODUTIVIDADE**

ALTA **PERFORMANCE**

COM O TIME **PRIMA RAÇA** VOCÊ GARANTE O MELHOR RESULTADO, MATÉRIA PRIMA DE QUALIDADE E RENDIMENTO DE ALTA PERFORMANCE.

NOSSO TIME VENCEDOR

0800 600 3025

(45) 9 8802 1238

televendas@primato.com.br

Primato cooperativa agroindustrial

#ORGULHO DO CAMPO

Casa Vergara e a nova experiência de compras através da tecnologia

A tecnologia traz cada vez mais praticidade e comodidade as pessoas, que hoje só com um celular na mão tem a possibilidade de agendar e fazer pagamentos bancários, reservar hotéis, carros, roupas, assim como escolher a comida nos mais variados estabelecimentos. E se fosse possível fazer compras no conforto do seu lar e esperar que o supermercado as leve em casa? Ou entrar em um deles e você mesmo registrar as compras no caixa, no seu ritmo? Pois tudo isso é possível e está disponível na Casa Vergara, em Toledo.

DELIVERY

Com a ajuda da tecnologia, aquela tarefa, para muitos ingrata, de ir até o supermercado pode ficar mais rápida. Com a chegada da Casa Vergara, os clientes podem experimentar novas experiências de compras, como, por exemplo, comprar produtos diretamente através do site ou do aplicativo (Play Store/Apple Store), realizar o pagamento sem deslocamentos ou filas e ainda escolher se quer receber o produto em casa ou se quer retirar na loja, que tem um espaço destinado exclusivamente para esse fim. "Esta é uma das novidades que a Casa Vergara vem disponibilizando aos seus clientes dentro do projeto de transformação digital que a Primato vem implementando desde o ano passado. Por isso, essa mesma tecnologia vai sendo utilizada e aperfeiçoada com base nas experiências dos usuários e assim, a tendência é que todos os negócios da cooperativa disponibilizem o aplicativo ou canais digitais com o mesmo procedimento", explicou o diretor executivo da Primato, Anderson Sabadin.

AUTOATENDIMENTO

Outra novidade é o autoatendimento, mais conhecido como self checkout, uma tendência já presente em Toledo no Primato Supermercado das avenidas J.J. Muraro, Parigot e Maripá, em Toledo. "Para quem busca agilidade no atendimento o self checkout é uma opção atrativa e principalmente, uma novidade que é cada vez mais presente no dia a dia das pessoas", enfatizou Sabadin.

Trata-se de caixas eletrônicos de autoatendimento em que os clientes controlam sozinhos todo o processo de compras, desde passar a mercadoria pelo leitor até finalizar o pagamento. Ideal para quem gosta muito da agilidade que a tecnologia proporciona, pois o processo é rápido e fácil, além de ser uma saída real para não precisar enfrentar filas.

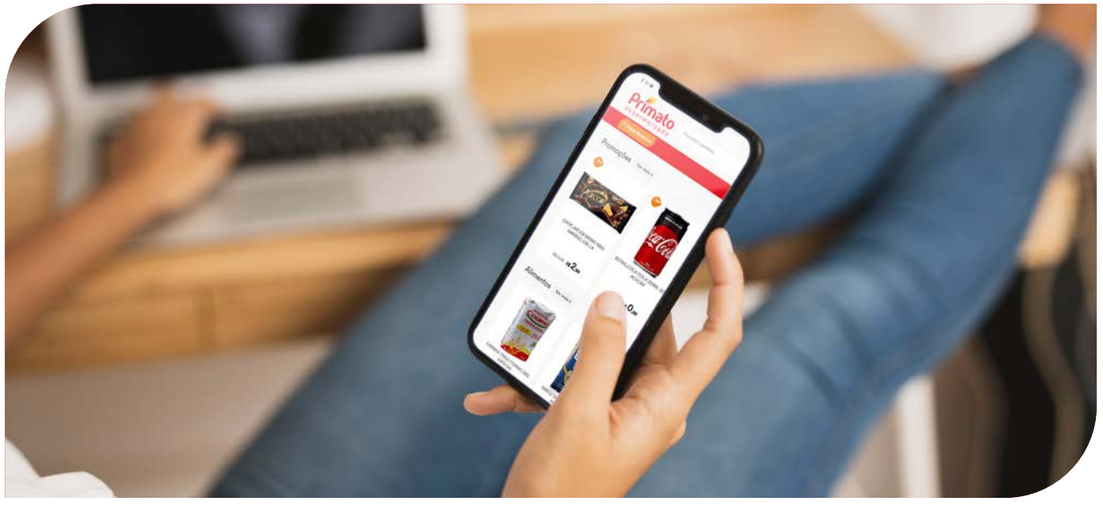
O terminal de autoatendimento é uma das tendências entre as principais redes de varejo. Como é uma novidade para os clientes, é possível solicitar a ajuda de colaboradores para auxiliar neste processo de compra, "mas quem ainda prefere o atendimento com um dos caixas, eles estão disponíveis para melhor atendê-los", concluiu Sabadin.

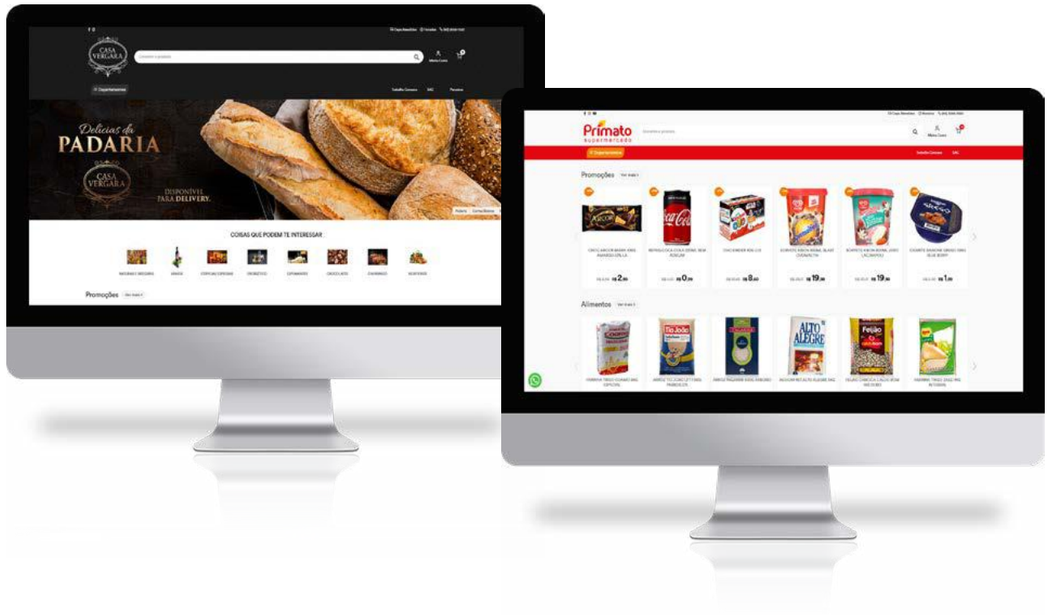
CASA VERGARA

A Casa Vergara fica localizada na Rua Dom Pedro II, no Lago Municipal de Toledo e atende todos os dias das 6h30 às 22h.

VAREJO

Mudanças de hábitos no consumo online para supermercados





Brasil e o mundo sentiram o impacto com o isolamento social e a necessidade de ampliar as compras online. O que já era consumido pelas plataformas digitais continuaram e aumentaram suas vendas, algo que segue adesão natural. Mas algumas categorias que ainda encontram resistências de seus consumidores começaram a ter um protagonismo maior, entre elas as compras de supermercado online.

Com a necessidade de evitar aglomeração de pessoas nos espaços físicos, muitas pessoas optaram por compras nos sites e com entrega à domicílio, fator que já é utilizado por uma parcela dos consumidores.

HÁBITOS

Uma das principais barreiras para a adesão das compras de supermercado online é a mudança de hábito de consumo. "Sem dúvidas a maioria de nossos clientes fazem a compra no espaço físico quando se trata de supermercado, pois a preferência por selecionar as frutas e verduras, escolher a melhor carne, a marca preferida de frios, leite, iogurte, cerveja, produtos de limpeza, entre outros, é grande entre os clientes", destacou o diretor executivo da Primato, Anderson Sabadin que complementou, "por isso é preciso que se quebre o paradigma para muitos destes consumidores neste quesito, afinal, há poucos anos comprar tênis, roupas e óculos não eram considerados viáveis pelo fato que haveria a necessidade de estar no espaço físico para a compra. Hoje, são itens de maior consumo online e por isso, assim que ocorrer a mudança desse hábito de consumo sobre o supermercado e a comodidade de receber em casa, creio que teremos muito mais pessoas aderindo".

PRATICIDADE

Segundo Sabadin, da mesma maneira que muitos procuram as compras online no segmento vestuário ou para comida, a praticidade será um dos fatores positivos para o consumidor. "Muitos preferem pedir comida em casa para evitar sair de casa, filas e restaurantes cheios, assim como os clientes que não gostam de estar nas lojas de roupas, preferem escolher com praticidade. Isso vai acontecer com as compras de supermercado online também", enalteceu o diretor executivo que complementou, "por isso disponibilizamos o site do Primato Supermercado e Casa Vergara, assim como os respectivos aplicativos, para proporcionar esta praticidade".

COMODIDADE

Receber os produtos em casa é sempre uma comodidade para o consumidor. E isso não é diferente para compras de supermercado. "O que temos percebido é que nem todos os clientes gostam de ir ao supermercado fazer as compras, principalmente em horários de pico onde há filas. O que ocorre é que se trata de um hábito. Faltou alguma coisa? Quero fazer um churrasco ou almoço de última hora? Vamos ao supermercado. O que se pretende é trazer comodidade ao nosso cliente. Faltou alguma coisa em casa, fazer aquelas compras do final de semana ou da semana, através de alguns cliques e com tempo hábil, essas compras estarão na sua casa. Isso é comodidade e quanto maior a experiência com essa modalidade, maior será a adesão", enalteceu Anderson.

PRIMATO

Desde 2019 a Primato Cooperativa Agroindustrial vem passando pela transformação digital seguindo um plano estruturado através de consultoria especializada. "Nós já estamos buscando ser a referência em nossos negócios implementando a transformação digital para estarmos preparados para a nova era de relacionamento, negócios e consumo de forma digital. Com o momento atual estamos fazendo teoria e prática ao mesmo tempo, o que pode trazer ainda alguns ajustes necessários, mas que traz uma experiência fundamental para que possamos ser uma cooperativa adaptada ao novo momento", enfatizou o presidente da Primato, Ilmo Werle Welter que concluiu, "e haverá sempre espaço para quem prefere as compras na loja física".

Promoção Primato na sua Casa tem os primeiros contemplados

Para participar da promoção os clientes do Primato Supermercado devem guardar os tickets de compra de até 30 dias

A Campanha "Primato na sua Casa" tem como objetivo estar mais próximo de seus clientes e por isso está promovendo a Carreata Primato. Nos dias 27 de fevereiro e 11 de março aconteceram as primeiras entregas da promoção, ambas saindo do Primato Supermercado da avenida J.J. Muraro em Toledo.

PROMOÇÃO

"Participa da promoção 'Primato na sua Casa' o cliente que fizer uma compra em qualquer unidade da Primato nos últimos 30 dias, guardar o ticket e torcer para a carreata da Primato parar em sua Casa", explicou o analista de marketing da Primato, Geferson Nunes que complementou, "por isso é importante guardar o comprovante da compra para validar e receber os prêmios".

Os prêmios da campanha são uma cesta do Primato Supermercado no valor de R$ 600,00, R$ 50,00 em vale combustível nos Postos Primato, R$ 50,00 em vale na Farmácia Primato, um dia de almoço para a família (4 pessoas) no Primato Restaurante, um desconto de 10% na contratação de seguros na Corretora Primato e um brinde da Agropecuária Primato.

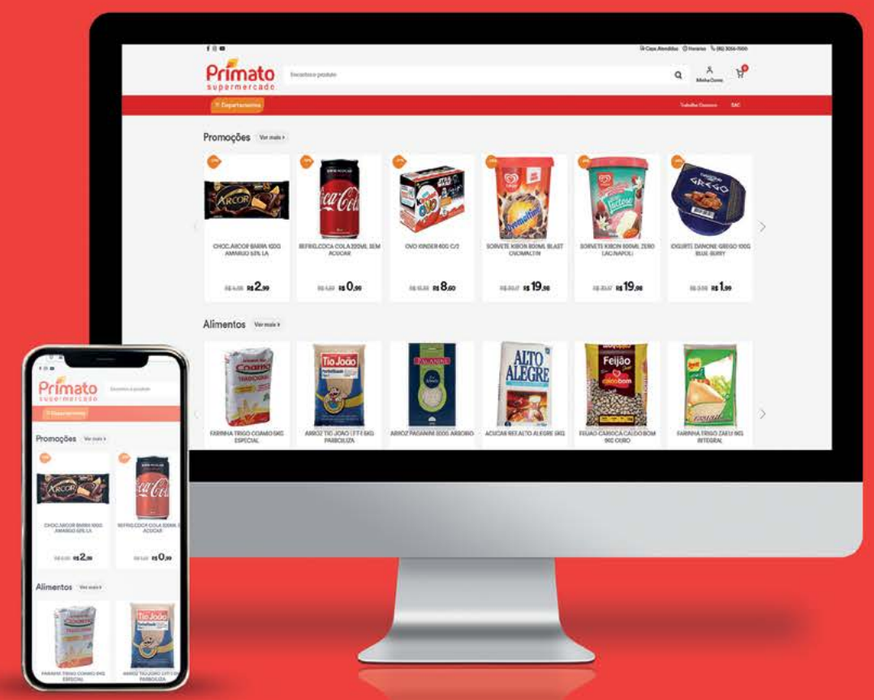
CLIENTE I

A primeira contemplada na promoção foi a cliente Luzinete Pereira da Silva, residente na rua Maria José Nogueira 1180, Jardim Coopagro em Toledo. "Estou muito feliz, nunca imaginei que seria contemplada com um presente desses, pois sou cliente do supermercado desde que abriu na avenida Parigot e fazemos todas as nossas compras lá", disse Luzinete que complementou, "e quando vi a carreata parando em minha porta meu coração disparou. Me pediram o cartão fidelidade que tenho, pois sou fiel à Primato e mostrei o comprovante da última compra. Estamos muitos felizes, pois foram muitos prêmios que ganhamos, com certeza iremos continuar comprando sempre no supermercado. Muito obrigado Primato Supermercado".

CLIENTE II

A cliente contemplada foi Idoirda de Souza, residente na rua Ernesto Raysel Ramos, Jardim Panorama em Toledo. "Foi uma surpresa muito boa ganhar todos esses prêmios da Primato, quando vi todos esses carros e funcionários me encheu de alegria", disse Idoirda que complementou, "aí eu já sabia que seria a ganhadora, corri pegar meus tickets para comprovar as compras, porque eu compro no Primato Supermercado sempre e agora então muito mais. Agradeço a todos que vieram e posso dizer que são muito bem-vindos todos os prêmios que ganhamos".

Compras **online!**



Acesse: supermercado.primato.com.br

Atendimento pelo WhatsApp: (45) 98821 3851 (45) 99854 1115

Primato realiza Convenção de Vendas 2020

Cada ano que inicia se faz necessário um momento de reflexão e de apresentação de novas diretrizes, objetivos e metas para o ano que está começando. Em um mundo dos negócios cada vez mais dinâmico, é importante ter pessoas capacitadas, engajadas e que conheçam todo o contexto e o universo que cerca a empresa.

E assim foi a Convenção de Vendas Primato 2020, que aconteceu nos dias 20 e 21 de fevereiro, na Associação da cooperativa em Toledo (PR) e contou com mais de 100 colaboradores. O evento teve na quinta-feira (20) uma imersão na história e em cada segmento e atividade que a Primato atua. Na sexta-feira (21), houve encontros mais técnicos e workshop para cada segmento e suas estratégias para esse ano.

A Convenção de Vendas Primato 2020 serviu como imersão em todos os segmentos e negócios da cooperativa

CONVENÇÃO

Durante a abertura do evento no primeiro dia, diretor vice presidente da Primato Cooperativa Agroindustrial Cezar Luiz Dondoni deu as boas vindas aos participantes. "Recebi a missão de nosso presidente, que se encontra em férias, de dar uma palavra a vocês e creio que o que melhor define a Primato são vocês, as pessoas, o engajamento que cada um tem com nossa cooperativa, por isso, quero agradecer a todos que aqui estão e seus colegas que estão trabalhando dando o apoio para que esta convenção de vendas possa acontecer. A Primato é o que é devido as pessoas, por isso, em nome de toda a diretoria, muito obrigado".

Na parte final do primeiro dia, o tema foi o cliente. "Hoje tivemos uma imersão em todos os negócios e pessoas que estão ligadas a eles, um momento de entender e rever a história e a jornada da Primato até aqui. Temos novos integrantes em nosso time e entendo como é importante sabermos de onde viemos, onde estamos e para onde iremos. E uma coisa é fundamental: nosso cliente, seja ele o cooperado que também é o dono da cooperativa, seja o cliente do varejo, seja o cliente interno, que somos todos nós", enfatizou o diretor executivo da Primato, Anderson Sabadin que complementou, "e por que nós vimos hoje todos os negócios com a marca Primato? O motivo é simples, imagine que todos nós vamos ao supermercado, farmácia, restaurante, posto de combustível, contratamos seguros, entre outras coisas. Perceberam? Se todos nós buscarmos fazer essas ações com a nossa marca, imaginem quão mais forte seremos? E quantas pessoas virão junto conosco? Eu agradeço imensamente e espero que nosso ano seja repleto de conquistas, afinal, como diz nosso slogan, #somosprimaltenses".

ENCERRAMENTO

Ao término do primeiro dia aconteceu um jantar de confraternização com todos os presentes. Por sua vez na sexta-feira (21) foi dedicado aos treinamentos.

- Financeiro
- TI
- Faturamento, agendamento e entregas
- Nutrição
- Qualidade
- Estratégia comercial
- Entrega de veículos aos assistentes técnicos comerciais

NEGÓCIOS

Durante todo o primeiro dia, os responsáveis por cada setor e segmento de negócio da Primato apresentaram suas atividades, números e diretrizes. Foram eles:

- Diretrizes estratégicas da cooperativa
- Agrícola
- Insumos e recebimento de grãos
- Nutrição Prima Raça
- Leite
- Farmácia Veterinária
- Suínos
- Carnes
- Supermercados
- Restaurantes
- Farmácia Humana
- Combustíveis
- Comunicação
- Relacionamento
- Seguros
- Cliente

Primato prevê investimentos de R$ 100 milhões nos próximos anos

Parte dos investimentos vão ser aplicados em unidades de recebimento e beneficiamento de cereais na região oeste do Paraná

Durante a Convenção de Vendas da Primato 2020 realizada nos dias 20 e 21 de fevereiro, além de todas as informações sobre a cooperativa e o alinhamento das estratégias para o ano, foram apresentados os investimentos que vão ser aplicados no decorrer dos próximos anos, principalmente em infraestrutura e novos pontos de negócios da Primato.

RESULTADOS

Durante a sua apresentação sobre os clientes, o diretor executivo da Primato, Anderson Sabadin apresentou o plano de investimento 2020/2025. "Estamos passando por uma transformação digital que nos traz a necessidade de revermos todos os nossos negócios e seus modelos, sendo que em dado momento percebemos a necessidade de desativar alguns pontos físicos, como algumas agropecuárias. Mas estamos mais próximos de nossos cooperados do que anteriormente, mas devido a isso, alguns rumores fora do contexto apontam que a Primato estaria sendo vendida ou mesmo quebrando. Pois bem, os números do exercício 2019 demonstram bem qual é a realidade, de que tivemos um dos melhores anos em resultados de nossa história", destacou Sabadin.

Segundo Sabadin, serão R$ 100 milhões em investimentos para essas ações. "Vão ser mais de cem milhões de reais em investimentos para essas ações visando a expansão, diversificação e a consolidação de nossa cooperativa, tudo claro, através de planejamento estratégico e o aval de nossa diretoria e conselho de administração", concluiu Sabadin.

NOVA SANTA ROSA

E um dos investimentos no plano apresentado já está em andamento, trata-se da unidade de recebimento e beneficiamento de cereais em Nova Santa Rosa (PR). Segundo o gerente de originação da Primato, Marcio José Bach o objetivo é fortalecer e ampliar o ciclo de negócios com os cooperados da região. "Dentro do plano de investimentos para os próximos cinco anos, a Primato adquiriu uma área de 6,5 alqueires na divisa entre Novo Sarandi e Nova Santa Rosa para implementar uma unidade de recebimento de cereais. O projeto já está em andamento e todos os preparativos para o início das obras de implementação vão ser iniciados ainda neste semestre, para que na safra de inverno de 2021 seja possível que os cooperados e agricultores de toda a região possam fazer a entrega do milho safrinha", destacou Marcio.

ASSISTÊNCIA

A parte de assistência técnica já é desenvolvida na região mas a intenção é fortalecer ainda mais o trabalho junto ao cooperado. "Atualmente existe um agrônomo da Primato que presta a assistência técnica na região de Nova Santa Rosa, Novo Sarandi, Pérola Independente, entre outras localidades e municípios da região. Disponibilizamos também um profissional que faz a assistência comercial na parte de máquinas e implementos agrícolas", enfatizou Bach que complementou, "assim como a assistência de suinocultura e pecuária leiteira já existentes há muitos anos".

RELACIONAMENTO

Vale ressaltar que a Primato conta com a unidade agropecuária e agrícola no município de Nova Santa Rosa há mais de duas décadas e vai continuar as operações no local.

"O objetivo dos investimentos na unidade de recebimento e beneficiamento de cereais é fortalecer ainda mais o vínculo com toda a região de Nova Santa Rosa, ampliando o leque de produtos e serviços no ciclo com os cooperados, produtores rurais que já contam com a unidade agropecuária e agrícola há muitos anos", concluiu Bach.

PLANO DE INVESTIMENTO PRIMATO 2020/25

Loja digital AGRO	Junho 2020
Supermercado centro de Toledo	Julho 2020
Supermercado Vila Pioneira	Julho 2020
Supermercado avenida Maripá	Junho 2021
Recebimentos de Cereais Nova Santa Rosa	Junho 2021
Recebimentos de Cereais Concórdia do Oeste	Maio 2022
Ampliação do Recebimento de Cereais Toledo	Junho 2022
Recebimento de Cereais Linha Mandarina	Maio 2023
Recebimento de Cereais Verê	Maio 2024
Indústria de alimentos para animais Toledo	Dez 2025

Primato Corretora inicia comercialização de consórcios

No dia 27 de fevereiro aconteceu a reunião entre a Primato Corretora de Seguros, Rede Lojacorr e BR Consórcios para estabelecer as novas diretrizes de mais um produto que começa a ser comercializado. Trata-se dos consórcios. Na ocasião, foram apresentados os formatos que serão disponíveis, as formas de contemplações e cada público definido.

Estiveram presentes na reunião o diretor executivo da Primato, Anderson Sabadin e gerente da Primato Corretora Eloi Marinelli, por parte da BR Consórcios os executivos José Roberto Luppi, Alecsander Galdiano Dare e Edivaldo Coetinho, e pela Rede Lojacorr os executivos Alex Martins e Cláudio Manoel de Lima.

REUNIÃO

Em pauta na reunião esteve o alinhamento para a expansão e vendas de consórcios. "O objetivo da Primato Corretora é ser um suporte para nossos clientes desde sua concepção, por isso, percebemos que há essa oportunidade de expansão de produtos ofertados e tivemos esse tema em pauta na reunião realizada no dia 19 de dezembro", explicou Sabadin que complementou, "após tratativas via a Rede Lojacorr, nossa parceira, nos foi indicado a maior rede de consórcios do país, a BR Consórcios. Isso traz muita segurança e expectativa para que possamos incluir mais esse produto muito utilizado por nossos clientes".

CONSÓRCIOS

O diretor executivo ainda fez questão de enaltecer o diferencial desta parceria. "Nosso formato já é diferenciado pela parceria com a Rede Lojacorr, que tem uma estrutura e suporte de primeira para atuarmos com os seguros. A Primato por sua vez, tem um leque de oportunidades com o seu público, seja os mais de 1100 colaboradores, acima de 8 mil cooperados e milhares de clientes de nosso varejo. Pensando nisso, amadurecemos a ideia do consórcio e agora iremos promover grupos Primato e abertos, afinal, todos podem acessar e usufruir desta categoria de serviços".

CATEGORIAS

"Trata-se de um segmento que requer conhecimento do produto aliado à afinidade e a necessidade do cliente, seja cooperado, colaborador Primato ou clientes em geral", destacou o gerente da Primato Corretora, Eloi Martinelli que complementou, "o portfólio de consórcios que estarão disponíveis em nossa corretora são de imóveis, motos, caminhões, máquinas e implementos agrícolas, serviços e ainda o chamado myplace, que se refere a crédito no exterior e o my church, planejamento, construção, reformas ou compras para igrejas".

PRIMATO

Para saber mais sobre o portfólio de consórcios da Primato Corretora entre em contato com a consultora pelo fone/whatsapp (45) 9.9915-0560 ou na unidade física localizada anexo ao complexo Primato na avenida J.J. Muraro, em Toledo (PR).

INVISTA NO SEU FUTURO!
• IMÓVEIS
• AUTOMÓVEIS
• SERVIÇOS
• MOTOS
FAÇA UMA SIMULAÇÃO.
Consórcios

Projeto de lei pede isenção de imposto para geração de energia por biomassa

A biomassa é uma da maiores fontes de energia disponíveis na área rural, aparecendo em forma de resíduos vegetais e animais, como restos de colheita, esterco, plantações energéticas e efluente agroindustriais. Com a utilização de biodigestores, esses resíduos podem ser utilizados para a produção do biogás, porém, os custos para implantação dos sistemas ainda são elevados.

Com o objetivo de incentivar as propriedades rurais na geração de biogás que o deputado federal José Carlos Schiavinato (Progressistas/PR) protocolou na Câmara de Deputados uma proposta de isenção do Imposto sobre a Propriedade Territorial Rural, o ITR, aos agricultores que produzem energia elétrica através da biomassa.

PROJETO

Trata-se do Projeto de Lei nº 6146/2019 que acrescentaria um inciso ao Artigo 3º da Lei nº 9.393.1996, que estabelece quem está isento da incidência do ITR, que atualmente são:

I- o imóvel rural compreendido em programa oficial de reforma agrária, caracterizado pelas autoridades competentes como assentamentos, que, cumulativamente, atenda os seguintes requisitos: a) seja explorado por associação ou cooperativa de produção; b) a fração ideal por família assentada não ultrapasse os limites estabelecidos no artigo anterior; c) o assentado não possua outro imóvel.

II- o conjunto de imóveis rurais de um mesmo proprietário, cuja área total observe os limites fixados no parágrafo único anterior, desde que, cumulativamente, o proprietário: a) o explore só ou com sua família, admitida ajuda eventual de terceiros; b) não possua imóvel urbano.

A esses, seria incluído o parágrafo "propriedades que geram energia elétrica por biomassa".

INCENTIVO

Para Schiavinato, seria uma maneira de incentivar o produtor rural a produzir energia renovável. "Essa lei também é uma forma de devolver ao produtor um pouco do que ele produz para a sociedade. Uma vez que ele produz energia elétrica através da biomassa ele está contribuindo para o crescimento de toda a cadeia produtiva", destacou o parlamentar que complementou, "a isenção do ITR seria uma maneira de compensar os investimentos feitos pelos produtores rurais".

PRIMATO

"Sem dúvidas é um projeto que seria muito positivo para a cadeia produtiva do agronegócio, principalmente aos cooperados que atuam com pecuária e agricultura. Temos exemplos de alguns cooperados que já atuam com o biodigestor, mas ainda é preciso um alto investimento para a implementação, mas com a isenção do ITR, os cooperados poderão implementar os sistemas e gerar suas próprias energias, dando um alívio nas contas e disponibilizando recursos para outros investimentos na propriedade", analisou o presidente da Primato, Ilmo Werle Welter.

O cooperado Maciel Omar Cumunello, da Linha Rio do Mato, em Francisco Beltrão (PR) investiu em um gerador de energia de resíduos dos animais, sendo um dos primeiros projetos desta envergadura na região

MP do Agro é sancionada e vira Lei

O presidente Jair Bolsonaro sancionou a chamada "MP do Agro", que aprimora o crédito rural, ampliando o acesso ao financiamento, expandindo os recursos e reduzindo taxas de juros. A Lei 13.986/2020, que cria o Fundo Garantidor Solidário foi publicado no dia 07 de abril, em edição extra do Diário Oficial da União.

MODERNIDADE

A medida era esperada há muito tempo pelo setor agropecuário, pois amplia o acesso ao crédito rural, estimulando os financiamentos com recursos livres e a concorrência no mercado. Para a ministra Tereza Cristina (Agricultura, Pecuária e Abastecimento), a lei representa uma nova fase do crédito rural brasileiro, trazendo oportunidade de modernização e de facilitação ao sistema de financiamento agrícola. "A medida foi sancionada pelo presidente da república e se torna lei, o que fará o crédito rural entrar em fase de modernização", disse a Ministra.

CRÉDITOS

Segundo o portal do Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento, além do Fundo Garantidor Solidário, a lei trata do patrimônio rural em afetação, da equalização de taxas de juros para instituições financeiras privadas, da Cédula Imobiliária Rural, de títulos de crédito agropecuário, da Cédula de Produto Rural e da subvenção aos financiamentos para cerealistas em operações de financiamento do Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES).

VETOS

Foram vetados os artigos 55, 56, 57, 59 e 60 do texto aprovado pelo Congresso. A inclusão desses artigos, segundo a mensagem presidencial ao Congresso, provocariam renúncia de receita sem cancelamento de despesa e invasão de competência dos estados e do Distrito Federal para legislar sobre tributação.

PRIMATO

"A aprovação e conversão em lei da MP do Agro era uma expectativa muito grande de nossos cooperados e produtores rurais e por isso celebramos essa notícia", destacou o presidente da Primato, Ilmo Werle Welter que concluiu, "por isso vamos acompanhar os próximos passos e informaremos aqueles cooperados que tiverem interesse em como proceder. Mas tenho certeza que trará uma nova fase para o crédito rural e as atividades da propriedade".

Passamos a sua ideia para o papel

gráficaJA
Credibilidade, Qualidade e Confiança!

graficaja@graficaja.com.br
|45| 3252-4618
|45| 98404-8163 | |45| 98404-8159
Rua Rui Barbosa, 2108 | Centro | Toledo | PR

ECORURAL

Um conjunto de serviços exclusivos,
oferecidos para o **empresário do campo**!

ASSOCIADOS DA PRIMATO COOPERATIVA
possuem ainda mais benefícios, agende uma visita
com um dos nossos consultores!

#VemProEco

- Livro Caixa Digital do Produtor Rural - LCDPR
- Nota Fiscal Eletrônica do Produtor Rural - NFPe
- Declaração de Imposto Territorial Rural - ITR
- Definição de Alíquota do Funrural
- Contabilidade Rural
- Planejamento Sucessório Rural
- Administração de Bens/Holding

ECO CONTABILIDADE

JOÃO LUIS SEIMETZ - CO: CRC-PR-010231/O-7 - CAD: PR - 6048/O-4 | PR - 3253/O-1

(45) **3056-1111**
www.**ecocontabilidade**.com.br

(45) **99102-8726** - CLARO
(45) **98802-3744** - CLARO

Av. Tiradentes, 1011
Centro - Toledo-PR
CEP: 85.900-230

Energia Solar

Energia limpa, renovável e sustentável.

economize até

95%

em sua conta de energia

Primato
cooperativa agroindustrial

#ORGULHO DO CAMPO

Bedin SOLAR